



Финансовый Доктор

Кредитный потребительский
кооператив граждан

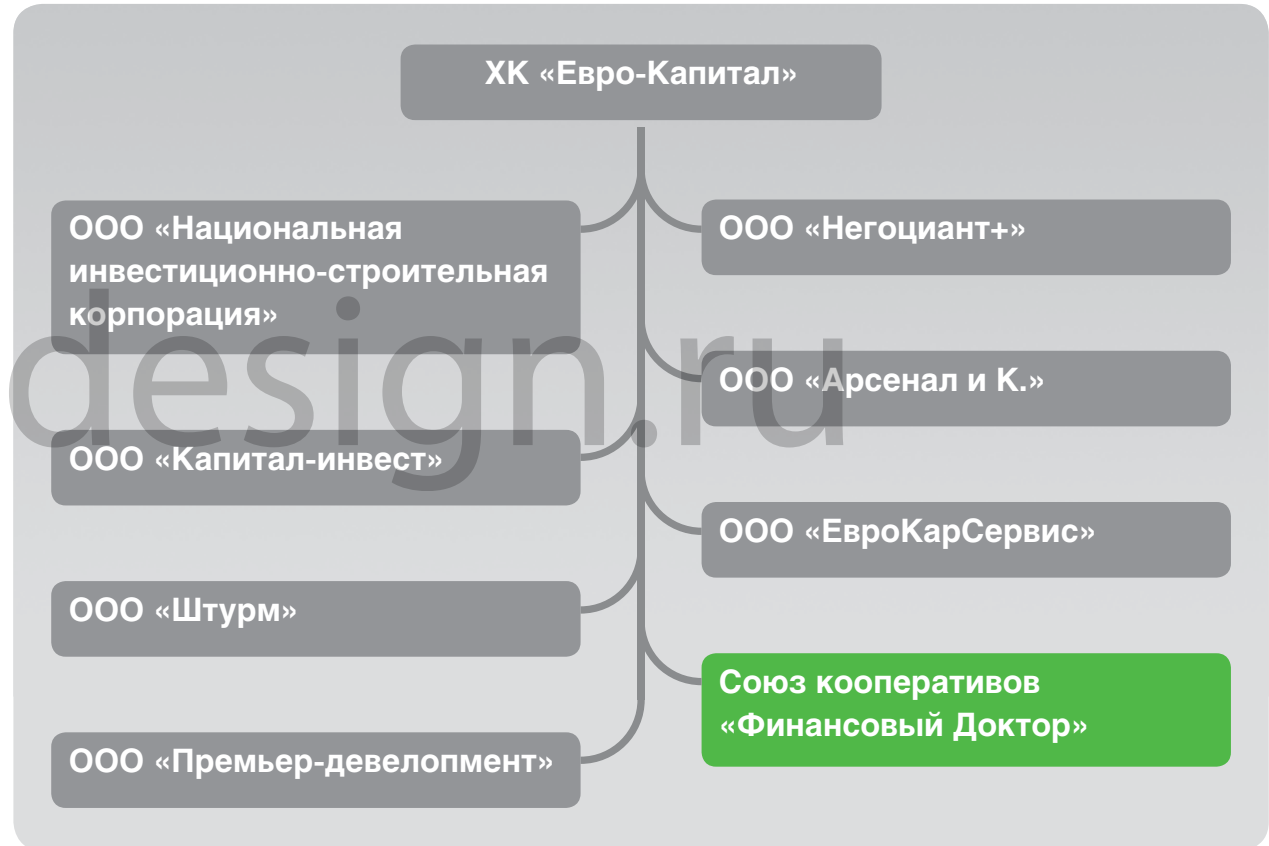
rb-design.ru

Содержание

Холдинговая компания «Евро-капитал»	3
КПКГ «Финансовый Доктор»	5
Финансовые услуги КПКГ «Финансовый Доктор»	7
Служба «Личный юрист»	10
Программа «Успешное дело»	11
Членство в КПКГ «Финансовый Доктор»	28
Организационная структура КПКГ «Финансовый Доктор»	31
Общие положения программы «Успешное дело»	34
Маркетинговый план программы «Успешное дело»	37
Контактная информация	52



Структура
холдинговой
компании
«Евро-капитал»



**Проекты
холдинговой
компании
«Евро-капитал»**

1 В 2007 г. построено и сдано в эксплуатацию 3-этажное здание общей площадью 1300 м², расположенное в районе «Строгино» г. Москвы. В ближайшее время планируется начало реконструкции прилегающей территории и строительство 2, 3 и 4-й очереди этого комплекса.

Компании принадлежит земельный участок площадью 0,43 га на ул. Буракова (район м. Авиамоторная) в г. Москве. Разработан проект строительства на этой территории 25-этажного административно-офисного комплекса класса «А» общей площадью 54 000 м².

3 Малоэтажное строительство жилых домов в Тульской области, Ленинский р-н, п. Плеханово. Площадь — 29 га, общая площадь жилищного строительства — 115 260 м². Администрации района оказывает полное содействие в реализации проекта.

4 Проект строительства жилого микрорайона в г. Анапа, площадь земельного участка — более 8 га, общая площадь жилищного строительства — 53 777 м² и может быть увеличена до 80 000 м². Также предусмотрено строительство объектов культурно-бытового обслуживания. Местоположение — элитное место в 200 м от золотого песчаного пляжа.

КПКГ «Финансовый Доктор»

5



Из истории кредитных кооперативов

Первое российское ссудосберегательное сообщество было образовано в 1865 году в Костромской губернии. К концу 19 века их стало уже 117, и объединяли они более 83 тысяч человек.

В 1895 г. в России был введен новый тип кредитных учреждений — кредитные товарищества. В последующие годы кредитные товарищества многократно увеличивали свою численность, и к 1914 году их уже было более тысячи.

Кооперативное движение росло, и к 1916 году насчитывало более 16 тысяч сообществ с общим числом пайщиков свыше 10 миллионов человек. Практически каждый четвертый житель царской России был членом товариществ.

Идея создания таких товариществ была заимствована в Германии и Австрии. Всемирно известный австрийский «Райффайзен Банк» был создан на основе именно кредитного товарищества. В настоящий момент кредитные кооперативы существуют в 87 странах мира и объединяют свыше 93 млн. человек. Совокупные активы всех кредитных кооперативов превышают 4,3 трлн. долларов США.



Цели и задачи

- Предоставление финансовых и социальных услуг членам Кооператива: предоставление займов, участие в депозитных программах, оказание брокерских услуг.
- Предоставление юридических услуг членам Кооператива.
- Предоставление финансовой и социальной защиты членам Кооператива: содействие в социальном росте и финансовом благополучии.
- Предоставление возможности самореализации для всех желающих в качестве активного и успешного участника программ Кооператива.

Главная цель — создание сообщества финансово независимых и социально активных граждан страны.

Финансовые услуги

7



Кооператив предлагает своим членам разнообразные виды сбережений и займов на различные сроки.

Также кооператив оказывает брокерские услуги на рынке банковских продуктов.

Таким образом, кооператив является реальным альтернативным финансовым инструментом для граждан, желающих наиболее эффективно и надёжно разместить свои средства и получить гарантированную прибыль — до 30% годовых.

Преимущества

- богатый выбор разнообразных программ по займам и сбережениям, которые учитывают индивидуальные потребности каждого пайщика кооператива;
- отсутствие штрафных санкций при досрочном погашении займов;
- предоставление гарантий сохранности вкладов в Кооперативе, которая обеспечивается тем, что воспользоваться финансовыми услугами кооператива могут только его члены, т. е. «на сторону» деньги вкладчиков не уходят;
- для получения прибыли свободный остаток средств Кооператива размещается только в надёжных банках или в государственных и муниципальных ценных бумагах.

Финансовые услуги Программы займов

8

▼ Вид займа ▼ Срок ▼ Сумма займа ▼ Ставка ▼ Примечания

Нецелевые займы. Не требуется подтверждения целевого использования средств.

«Краткосрочный»	до 1 месяца	5000–150 000 р.	8% в месяц	Срок займа не может превышать 1 месяц. Проценты начисляются за фактическое количество дней использования займа из расчёта 0,267% в день.
«Кредитная линия» *	1 год	5000–150 000 р.	4,5% в месяц	Кредитная линия открывается на 1 год. Заёмщик может пользоваться займом в пределах своего кредитного лимита неограниченное число раз в течении срока действия кредитной линии.
«Потребительский»	1 месяц	5000–150 000 р.	7% в месяц	Нецелевой займ. Не требуется подтверждения целевого использования средств.
	3 месяца	5000–150 000 р.	6% в месяц	
	6 месяцев	5000–150 000 р.	5% в месяц	
	9 месяцев	5000–150 000 р.	4,5% в месяц	
	12 месяцев	5000–150 000 р.	4% в месяц	

Целевые займы. Выдаются под определенные цели и требуют подтверждения целевого использования средств.

«Социальный»	от 1 до 12 месяцев	5000–150 000 р.	3,8% в месяц	Выдаётся под социальные нужды: обучение, лечение, отдых. При отсутствии подтверждения ставка по займу рассчитывается по виду займа «Потребительский».
«Развитие»	1 месяц	10 000–150 000 р.	6% в месяц	Займы для предпринимателей. Выдаются под развитие собственного бизнеса. Для получения займа необходимо свидетельство о регистрации ПБОЮЛ или документа, подтверждающего работу в структуре сетевого маркетинга.
	3 месяца	10 000–150 000 р.	5% в месяц	
	6 месяцев	10 000–150 000 р.	4,5% в месяц	
	9 месяцев	10 000–150 000 р.	4% в месяц	
	12 месяцев	10 000–150 000 р.	3,8% в месяц	

Программа лояльности

Если член кооператива имеет положительную кредитную историю (три и более своевременно погашенных займа без нарушения графика платежей), он может воспользоваться скидкой от **0,5%** до **1%** по всем видам займов, кроме займа «Кредитная линия».

Штрафные санкции

Если член кооператива несвоевременно вносит очередной платёж по погашению займа согласно графику погашения, на остаточную сумму задолженности начисляется 0,05% за каждый день просрочки.

* Примечание:

Этот вид займа предоставляется только членам кооператива с положительной кредитной историей (три и более своевременно погашенных займа без нарушения графика платежей).

Финансовые услуги ➤ Депозитные программы сбережений

9

Вклады с выплатой процентов в конце срока

▼ Вид вклада	▼ Срок	Ставка при сумме вклада ▼ от 10 000 до 50 000 р.	Ставка при сумме вклада ▼ от 50 000 до 100 000 р.	Ставка при сумме вклада ▼ свыше 100 000 р.
«Накопительный»	1 месяц	18,0% годовых	18,5% годовых	19,0% годовых
	3 месяца	19,0% годовых	19,5% годовых	20,0% годовых
	6 месяцев	21,0% годовых	22,0% годовых	23,0% годовых
	12 месяцев	24,0% годовых	25,0% годовых	26,0% годовых
	24 месяца	28,0% годовых	29,0% годовых	30,0% годовых

Вклады с ежемесячной выплатой процентов

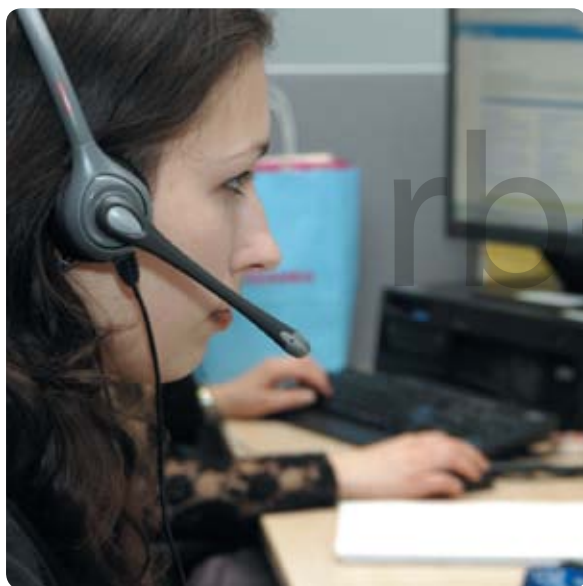
▼ Вид вклада	▼ Срок	Ставка при сумме вклада ▼ от 10 000 до 50 000 р.	Ставка при сумме вклада ▼ от 50 000 до 100 000 р.	Ставка при сумме вклада ▼ свыше 100 000 р.
«Накопительный»	3 месяца	18,0% годовых	18,5% годовых	19,0% годовых
	6 месяцев	20,0% годовых	21,0% годовых	22,0% годовых
	12 месяцев	23,0% годовых	24,0% годовых	25,0% годовых
	24 месяца	27,0% годовых	28,0% годовых	29,0% годовых

Вклады с капитализацией процентов

▼ Вид вклада	▼ Срок	▼ Ставка	▼ Прибыль
«Премиум»	12 месяцев	29% годовых	33,18% за 1 год
Минимальная сумма вклада 100 000 р.	24 месяца	30% годовых	40,40% за 1 год

Служба «Личный юрист»

10



Телефон «горячей линии»
(звонок бесплатный):

8 (800) 555-55-44

Консультации

Члены Кооператива могут бесплатно и в неограниченном количестве получать консультации по наиболее востребованным отраслям права: трудовое право, семейное право, права потребителей, жилищное право, уголовное право, дорожно-транспортное право, социальное право.

Экстренная помощь

Включает бесплатные консультации и рекомендации при чрезвычайных происшествиях: ДТП или иные конфликты с участием третьей стороны; острые административные конфликты, требующие срочного вмешательства; происшествия с участием правоохранительных органов; экстренная помощь при уголовном преследовании или при необходимости дачи показаний или объяснений.

Юридическое обеспечение

Этот пакет дополнительных услуг включает подготовку документов правового характера при отправке запроса из личного кабинета на сайте www.findoc.su. Также предусмотрена возможность личной встречи с юристом или адвокатом, специализирующимся на требуемой отрасли права, который сможет изучить документы, составить обращение, жалобу или другие процессуальные документы, представить ваши интересы в инстанциях или в суде. Услуги «юридическое обеспечение» платные, но при этом их стоимость значительно ниже существующих на рынке. Член кооператива производит оплату после получения услуги в удобное для себя время и в удобной для себя форме.

Программа «Успешное дело»

11

Любой член кооператива может начать свой бизнес: распространение карт «Личный юрист» по принципу сетевого маркетинга.

Продукт — услуги службы «Личный юрист», рассчитанные на пять категорий потребителей:

Карта «VIP» номиналом **24 000** р.

Карта «Корпоративная» номиналом **12 000** р.

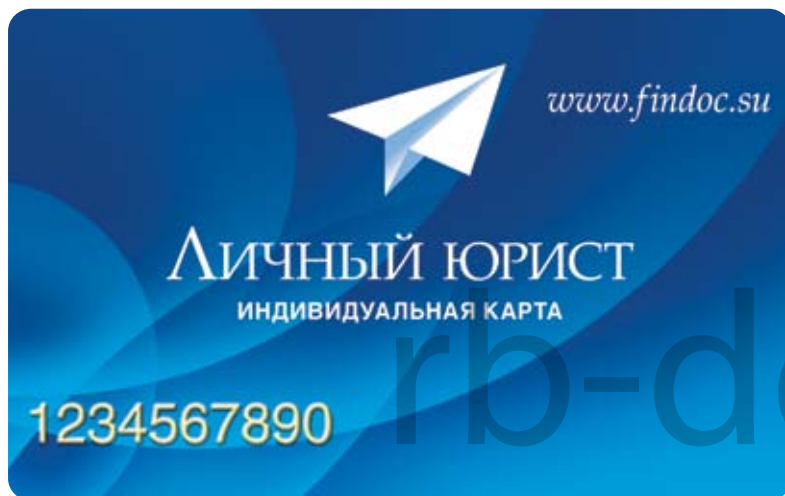
Карта «Фамильная» номиналом **6000** р.

Карта «Армейская» номиналом **3500** р.

Карта «Индивидуальная» номиналом **2500** р.



Для каждой карты предусмотрен свой пакет бесплатных услуг. Члены Кооператива приобретают карты с розничной скидкой в **6000, 3000, 1500, 500** и **500** р. соответственно. При рекомендации в кооператив активных распространителей карт, член кооператива начинает строить свою структуру, имея при этом бонусы за успешную работу по распространению карт членами кооператива, рекомендованными им лично и нижестоящими членами кооператива.



Индивидуальная карта

Номинальная стоимость для клиента **2500** р.

Стоимость для члена кооператива с розничной скидкой **2000** р.

Срок действия 1 год с даты первого обращения.

1. Консультации

Бесплатно предоставляется возможность в неограниченном количестве получать советы и юридические консультации специалистов по следующим отраслям права:

- трудовое право,
- административное право,
- семейное право,
- права потребителей,
- жилищное право,
- уголовное право,
- дорожно-транспортное право,
- социальное право,
- права иностранцев.



2. Дополнительные услуги

Дополнительно по льготным ценам предоставляются следующие услуги:

- составление проекта договора, соглашения гражданско-правового характера;
- подготовка исковых заявлений, жалоб, иных гражданско-процессуальных документов;
- сбор документов для заключения договоров купли-продажи, дарения;
- подготовка документов по делам о возмещении морального и материального вреда;
- подготовка документов об обжаловании действий (бездействия) органов власти (включая возражения на протоколы об административных правонарушениях);

- консультации по вопросам неправомерного составления административных протоколов в отношении владельцев транспортных средств;
- представление интересов в мировых судах;
- первичные консультации в случае привлечения к уголовной ответственности;
- правовая поддержка иностранных граждан: правовые основы пребывания в Российской Федерации, правила регистрации по месту пребывания.

Кроме этого, владелец карты может запросить не указанную в перечне правовую услугу.



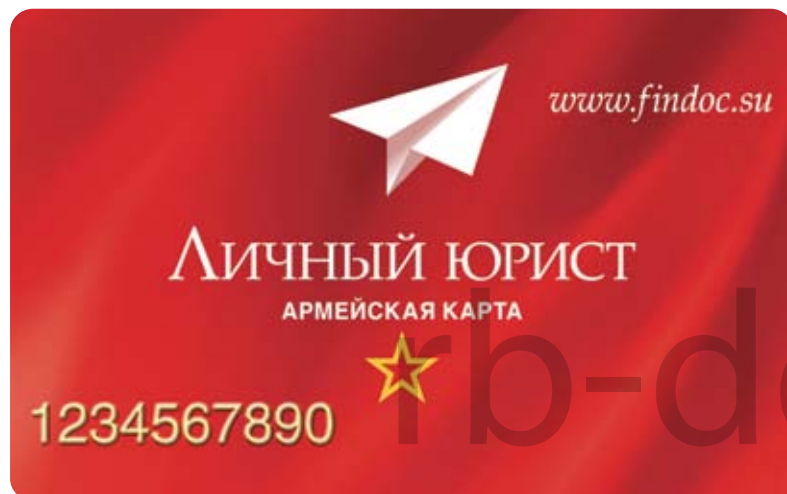
3. «Юридическое обеспечение»

3.1. В случае необходимости держатель карты всегда может через свой личный кабинет на сайте **www.findoc.su** обратиться за любой письменной юридической консультацией.

Эта услуга оплачивается отдельно. Расценки при этом на вышеперечисленные услуги будут значительно ниже существующих на рынке. Оплату за полученные услуги держатель карты производит по факту получения — в удобное для себя время и в удобной для себя форме. Сумма авансированных услуг при этом составляет **1000** р.

3.2. Возможность личной встречи с юристом или адвокатом, специализирующимся на требуемой области права, который сможет изучить Ваши документы, составить обращение, представить Ваши интересы в инстанциях или суде.

rb-design.ru



Армейская карта

Номинальная стоимость для клиента **3500** р.

Стоимость для члена кооператива с розничной скидкой **3000** р.

Срок действия 1 год с даты первого обращения.

1. Консультации

Бесплатно предоставляется возможность в неограниченном количестве получать советы и юридические консультации специалистов по следующим отраслям права:

- трудовое право,
- административное право,
- семейное право,
- права потребителей,
- жилищное право,
- уголовное право,
- дорожно-транспортное право,
- социальное право,
- права иностранцев,
- права военнослужащих.



2. Дополнительные услуги

Дополнительно предоставляются консультации по следующим вопросам:

- федеральный закон «О воинской обязанности и военной службе».
- федеральный закон «О статусе военнослужащих».
- устав внутренней службы ВС РФ.
- дисциплинарный устав ВС РФ.
- устав гарнизонной и караульной служб ВС РФ.
- корабельный устав ВМФ.
- вещевое обеспечение, размещение, денежное довольствие.
- продовольственное обеспечение.
- день начала военной службы по призыву.
- день окончания военной службы по призыву.
- срок военной службы по призыву, военная присяга.
- день начала военной службы.
- особенности заключения контракта с иностранными гражданами.
- заключение контракта о прохождении военной службы.
- требования к гражданам, поступающим на военную службу по контракту.
- материальная ответственность.
- пенсионное обеспечение, социальная защита, жилищные права.
- обжалование неправомерных действий должностных лиц.
- прохождение военной службы, освобождение, отсрочка от призыва на военную службу, альтернативная гражданская служба.
- арбитражная практика.



3. «Юридическое обеспечение»

3.1. В случае необходимости держатель карты всегда может через свой личный кабинет на сайте **www.findoc.su** обратиться за любой письменной юридической консультацией.

Эта услуга оплачивается отдельно. Расценки при этом на вышеперечисленные услуги будут значительно ниже существующих на рынке. Оплату за полученные услуги держатель карты производит по факту получения — в удобное для себя время и в удобной для себя форме. Сумма авансированных услуг при этом составляет **1500** р.

3.2. Возможность личной встречи с юристом или адвокатом, специализирующимся на требуемой области права, который сможет изучить Ваши документы, составить обращение, представить Ваши интересы в инстанциях или суде.

rb-design.ru



Семейная карта

Номинальная стоимость для клиента **6000** р.

Стоимость для члена кооператива с розничной скидкой **4500** р.

Срок действия 1 год с даты первого обращения.

К карте прилагаются **2** дубликата.

1. Консультации

Бесплатно предоставляется возможность в неограниченном количестве получать советы и юридические консультации специалистов по следующим отраслям права:

- трудовое право,
- административное право,
- семейное право,
- права потребителей,
- жилищное право,
- уголовное право,
- дорожно-транспортное право,
- социальное право,
- права иностранцев.



2. Дополнительные услуги

Дополнительно по льготным ценам предоставляются следующие услуги:

- составление проекта договора, соглашения гражданско-правового характера;
- подготовка исковых заявлений, жалоб, иных гражданско-процессуальных документов;
- сбор документов для заключения договоров купли-продажи, дарения;
- подготовка документов по делам о возмещении морального и материального вреда;
- подготовка документов об обжаловании действий (бездействия) органов власти (включая возражения на протоколы об административных правонарушениях);

- обжалование административных протоколов в отношении владельцев транспортных средств;
- представление интересов в мировых судах;
- первичные консультации в случае привлечения к уголовной ответственности.

Подготовка брачного договора — **бесплатно**. Кроме этого, владелец карты может запросить не указанную в перечне правовую услугу.



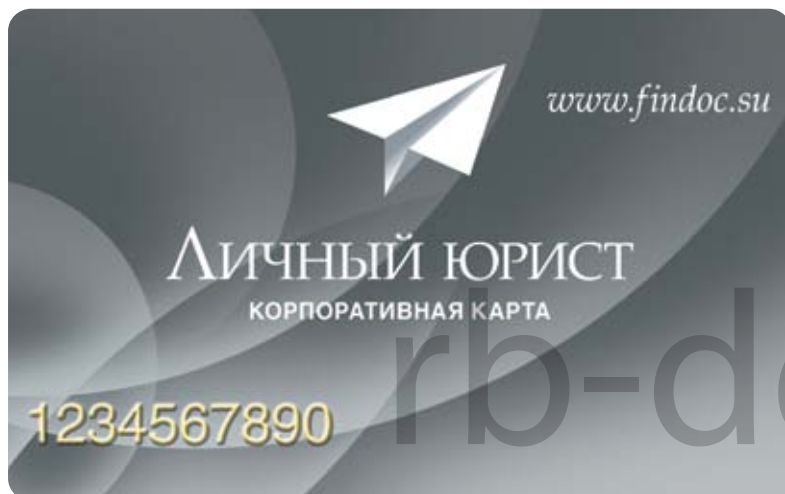
3. «Юридическое обеспечение»

3.1. В случае необходимости держатель карты всегда может через свой личный кабинет на сайте **www.findoc.su** обратиться за любой письменной юридической консультацией.

Эта услуга оплачивается отдельно. Расценки при этом на вышеперечисленные услуги будут значительно ниже существующих на рынке. Оплату за полученные услуги держатель карты производит по факту получения — в удобное для себя время и в удобной для себя форме. Сумма авансированных услуг при этом составляет **3000** р.

3.2. Возможность личной встречи с юристом или адвокатом, специализирующимся на требуемой области права, который сможет изучить Ваши документы, составить обращение, представить Ваши интересы в инстанциях или суде.

Семейная карта предоставляет право составить (совершенно бесплатно) брачный контракт!



Корпоративная карта

(для организаций)

Номинальная стоимость для клиента **12 000** р.

Стоимость для члена кооператива с розничной скидкой **9000** р.

Срок действия 1 год с даты первого обращения.

К Корпоративной карте прилагаются **3** Индивидуальные карты

1. Консультации

Бесплатно предоставляется возможность в неограниченном количестве получать советы и юридические консультации специалистов по следующим отраслям права:

- трудовое право,
- договорное право,
- административное право,
- налоговое право,
- гражданское право,
- земельное право,
- предпринимательское право,
- финансовое право,
- страховое право,
- право интеллектуальной собственности,
- коммерческое право,
- корпоративное право.



2. Дополнительные услуги

Дополнительно по льготным ценам предоставляются следующие услуги:

- устное и письменное консультирование по вопросам хозяйственной деятельности клиента, подготовка заключений по вопросам применения действующего законодательства в целях защиты его законных интересов и прав;
- разработку и правовой анализ всех видов договоров, контрактов, соглашений и иных юридических документов;
- информационное обеспечение деятельности клиента (предоставление нормативных актов, справочной информации по правовой тематике);
- помощь в подготовке проектов локальных нормативно-правовых актов предприятия;
- правовое обеспечение трудовых отношений;
- правовое обеспечение хозяйственных сделок;
- подготовка исковых заявлений, жалоб, претензий, ходатайств и иных процессуальных документов;
- подготовка экспертных заключений по правовым вопросам, связанным с деятельностью предприятий и организаций;
- оказание кредитно-брокерских услуг для ИП, малого, среднего бизнеса;
- подготовка бизнес-планов, финансовых расчётов;
- бухгалтерское сопровождение;
- подбор сотрудников;
- прописание организационной структуры с разработкой штатного расписания и должностных обязанностей сотрудников;
- обучение сотрудников;
- составление договоров без согласования с контрагентами;



2. Дополнительные услуги (продолжение)

- корректировка предлагаемых контрагентами договоров с целью усиления стороны заказчика;
- предоставление юридических заключений по потенциальным сделкам (гражданско-правовым);
- составление сопутствующей внутренней документации;
- претензионная работа;
- анализ уже заключенных договоров;
- представительство юридических лиц в арбитражных судах;
- подготовка пакета документов для регистрации организаций (в т. ч. некоммерческих);
- подготовка тендерной документации;
- проведение правового аудита (Legal Due Diligence);
- регистрация прав на торговые знаки, знаки обслуживания;
- подготовка франчайзинговых пакетов;
- подготовка договоров коммерческой концессии (франчайзинговых договоров).

Кроме этого, владелец карты может запросить не указанную в перечне правовую услугу.



3. «Юридическое обеспечение»

3.1. В случае необходимости держатель карты всегда может через свой личный кабинет на сайте **www.findoc.su** обратиться за любой письменной юридической консультацией.

Эта услуга оплачивается отдельно. Расценки при этом на вышеперечисленные услуги будут значительно ниже существующих на рынке. Оплату за полученные услуги держатель карты производит по факту получения — в удобное для себя время и в удобной для себя форме. Сумма авансированных услуг при этом составляет **6000** р.

3.2. Возможность личной встречи с юристом или адвокатом, специализирующимся на требуемой области права, который сможет изучить Ваши документы, составить обращение, представить Ваши интересы в инстанциях или суде.

Корпоративная карта дает возможность получения совершенно бесплатно **6** консультаций (анализов) письменных корпоративных договоров!



VIP карта

Номинальная стоимость для клиента **24 000** р.

Стоимость для члена кооператива с розничной скидкой **18 000** р.

Срок действия 1 год с даты первого обращения.

К карте прилагаются 1 Корпоративная карта и 1 Семейная карта.

1. Консультации

Бесплатно предоставляется возможность в неограниченном количестве получать советы и юридические консультации специалистов по следующим отраслям права:

- трудовое право,
- семейное право,
- права потребителей,
- жилищное право,
- уголовное право,
- дорожно-транспортное право,
- социальное право,
- договорное право,
- административное право,
- налоговое право,
- гражданское право,
- земельное право,
- международное право,
- предпринимательское право,
- финансовое право,
- страховое право,
- коммерческое право,
- корпоративное право.



2. Сервисные услуги

Сервисные услуги предоставляются во всех городах, где открыты представительства Кооператива.

- Услуги адвоката (бесплатный выезд, консультации).
- Бронирование номеров.
- Встреча в аэропортах и ж/д вокзалах.
- Сопровождение и размещение.
- Организация и обеспечение деловых встреч, презентаций, банкетов.
- Предоставление услуг в офисах представительств (интернет, телефон, факс, ксерокс), услуги секретаря.
- Организация и обеспечение контактов с представителями местной администрации.

3. Срочная помощь

Возможность получать экстренные консультации и рекомендации при чрезвычайных происшествиях, таких, как ДТП или иные конфликты с участием третьей стороны, острых административных конфликтах, требующих срочного вмешательства, происшествий с участием правоохранительных органов, а также экстренную помощь при уголовном преследовании, при необходимости дачи показаний или объяснений.



3. «Юридическое обеспечение»

В случае необходимости держатель карты всегда может через свой личный кабинет на сайте **www.findoc.su** обратиться за любой письменной юридической консультацией.

VIP карта дает своему владельцу право (совершенно бесплатно) на **6** приглашений адвоката с выездом, который сможет на месте представить интересы владельца карты.

Эта услуга оплачивается отдельно. Расценки при этом на вышеперечисленные услуги будут значительно ниже существующих на рынке. Оплату за полученные услуги держатель карты производит по факту получения — в удобное для себя время и в удобной для себя форме. Сумма авансированных услуг при этом составляет **12 000** р.

rb-design.ru

Членство в КПКГ «Финансовый Доктор»

28



Членом Кооператива может стать любой гражданин РФ не моложе 16 лет, признающий Устав организации и уплативший вступительный взнос.

При вступлении в кооператив кандидат оплачивает взнос в размере **3000** р. Эта сумма включает в себя:

- вступительный взнос в размере **500** р.,
- паевой взнос в размере **500** р.,
- ежегодный членский взнос в размере **2000** р.

Ветераны Великой Отечественной войны, ветераны труда, герои СССР и России, инвалиды 1 и 2 групп, многодетные семьи, ветераны локальных конфликтов оплачивают при вступлении:

- паевой взнос в размере **500** р.
- годовой членский взнос в размере **1000** р.



Именная членская книжка

Члену Кооператива выдается именная членская книжка и вкладыш, в котором указываются:

- номера телефонов бесплатной «горячей» линии;
- размер членских паевых взносов и дата их внесения;
- форма паевого взноса;
- размер и дата выплаты начислений на паи и кооперативные выплаты;
- иные записи, предусмотренные Уставом Кооператива.

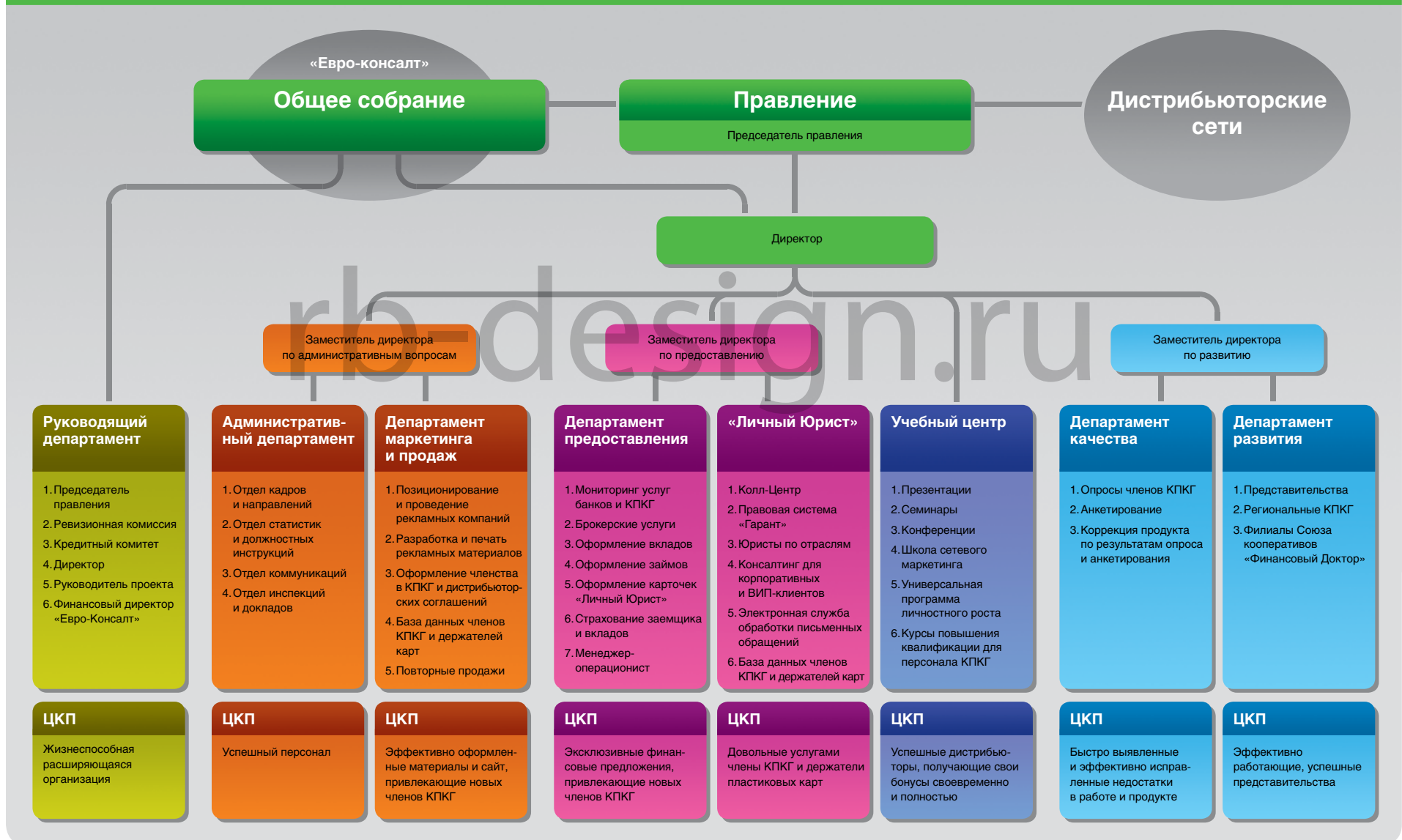


Члены Кооператива вправе **всегда** и **везде** рассчитывать на любую юридическую и иную помощь от Кооператива, позвонив на бесплатный номер **8 (800) 555-55-44:**

- пользоваться всеми услугами, предоставляемыми Кооперативом;
- участвовать в управлении Кооперативом и быть избранными в его органы;
- получать займы на потребительские и иные нужды на условиях, предусмотренных Уставом Кооператива и иными документами, регулирующими его деятельность;
- получать компенсацию за использование своих личных сбережений в целях осуществления финансовой взаимопомощи;
- получить при прекращении членства в Кооперативе денежную стоимость доли имущества Кооператива, соответствующей доле паевого взноса члена Кооператива в сумме паевых взносов членов Кооператива;
- рекомендовать в члены кооператива своих знакомых, друзей и близких;
- участвовать в продвижении программы «Успешно Дело» и получать за это предусмотренные маркетинговым планом бонусы и выплаты.

Членство в Кооперативе → Организационная структура Кооператива

31



Программа «Успешное дело»

32

Обращение руководителя проекта

***Уважаемые друзья, коллеги!** Прежде всего разрешите Вас поздравить: раз у вас в руках оказались эти материалы, вас интересует всё новое, что интересно не только с точки зрения удовлетворения своего любопытства, но и с точки зрения раскрытия своего потенциала и своих возможностей!*

Перед вами новый уникальный продукт, давно востребованный на рынке ещё «вчера»! В самом названии проекта «Успешное Дело» мы постарались заложить суть и смысл проекта — помочь всем нашим согражданам стать более уверенными, защищенными, а значит, и более успешными в перипетиях нашей бурной жизни, в своей работе и личной жизни!

Давно канули в лету времена, когда государственная опека от рождения до пенсии не только давала нам чувство стабильности и гарантировала защиту, но и, что греха таить, воспитывала в нас одновременно и иждивенческие настроения. И как оказалось на поверку, чтобы жить на уровне граждан развитых стран, необходимо и мыслить, и действовать нам самим на этом же уровне. А это означает: мало знать свои права. Необходимо уметь их твёрдо отстаивать!

... Личный врач, личный адвокат ... Эти слова, точнее — понятия, давно стали привычными для цивилизованного мира. Они не только придают определенный статус, но, прежде всего, важны своим содержанием. Согласитесь, даже сегодня в России, где, казалось бы, идёт уверенный рост среднего класса, не все могут себе позволить иметь и личного адвоката, и личного доктора, не говоря уже о личном психологе!

Обращение руководителя проекта

(продолжение)

Но сегодня у нас с вами есть шанс, соединив информационные технологии с интеллектуальным потенциалом наших разработчиков, а также юристов, адвокатов и возможности и ресурсы уважаемого холдинга «Евро-Капитал», предоставить уникальный продукт программы «Успешное Дело» кооператива «Финансовый Доктор», которые не только дадут её владельцу уверенность в повседневной жизни, но и, в зависимости от категории выбранной карты – особые отношения и престиж её владельцу!

Наши Карты («Индивидуальная», «Армейская», «Фамильная», «Корпоративная», «VIP») рассчитаны практически на самый широкий круг потребителей и являются не только уникальным и качественным продуктом, но и дают возможность всем тем, кто решил посвятить свое время их распространению, отличную возможность заработать. Кому-то просто заработать, а для тех, кто знает не понаслышке возможности сетевого маркетинга, стать поистине успешным и богатым человеком!

Итак, вы уже вступили в кооператив и пользуетесь возможностями его финансовых услуг (получения займов, сбережения и накопления своих средств) и уникальными возможностями услуг кооператива «Финансовый Доктор» — круглосуточными бесплатными консультациями по самому широкому кругу юридических вопросов. Но теперь у вас есть прекрасная возможность заработка! Заключив дистрибьюторское соглашение, вы получаете возможность получения доходов не только за счёт собственных продаж, а зарабатывать серьёзные деньги за счёт построения собственной структуры распространения карт «Успешное Дело»!

*А это уже ваш личный бизнес и **ваше Успешное Дело** — полная свобода действий во времени и в пространстве!*

*С пожеланием вам успехов,
руководитель проекта Рахманов Г.Т.*

Общие положения программы «Успешное дело»

Любой человек, желающий стать Независимым Дистрибьютором (НД) программы «Успешное Дело», должен внимательно ознакомиться с правилами, определяющими права и обязанности НД.

Подписав дистрибьюторское соглашение, Вы обязуетесь соблюдать правила участника программы. НД не имеют права давать какие-либо обещания от имени кооператива или делать заявления от её имени. Нарушение правил может послужить основанием к прекращению действия соглашения.

Независимый дистрибьютор

- должен быть членом КПКГ «Финансовый Доктор»,
- должен быть зарегистрированным дистрибьютором программы «Успешное Дело».

Как стать Независимым дистрибьютором

Член кооператива должен заключить Дистрибьюторское соглашение.

Территории

Все НД имеют равные права в любом месте без каких-либо исключительных прав на территорию.

Спонсорство

Все НД могут быть спонсорами. В обязанности спонсора входит работа с новыми НД, особенно в первые месяцы работы. Те, кто активно привлекает других к работе, но не помогает им, не достигают больших успехов.

Смена спонсора

НД имеет право сменить спонсора, но для этого он должен предоставить в компанию разрешение на переход от 3 (Трех) вышестоящих спонсоров.

Продолжительность статуса НД

Статус Дистрибьютора подтверждается один раз в год. Для подтверждения квалификации Дистрибьютора необходимо по истечении года с момента выполнения данной квалификации приобрести продукцию в объеме не менее 20 баллов по цене, установленной для Дистрибьютора, в один из трёх следующих месяцев:

- либо в месяц перед сроком истечения действия квалификации «Дистрибьютор»,
- либо в месяц истечения срока действия квалификации «Дистрибьютор»,
- либо на следующий месяц.

Прекращение статуса НД

Компания оставляет за собой право в одностороннем порядке прекратить статус НД в случае нарушения настоящих правил. Любой НД имеет право расторгнуть дистрибьюторское соглашение в любое время. О своём намерении он сообщает путём письменного уведомления руководства компании. В случае прекращения статуса НД по инициативе компании, повторное приобретение статуса НД возможно не ранее, чем через шесть месяцев.

Изменения в правилах

Компания оставляет за собой право вносить изменения в Правила. Эти изменения вносятся без предварительного уведомления НД и без согласования с ними. Изменения в Правилах обязательны для исполнения с момента вступления их в силу.

Маркетинговый план программы «Успешное дело»

Дистрибьютор

Чтобы стать Дистрибьютором,

необходимо подписать Дистрибьюторское соглашение.

- Дистрибьюторское соглашение вправе заключить **ТОЛЬКО** член кооператива «Финансовый Доктор».
- Лица, ставшие владельцами какой-либо карты «Личный юрист» и желающие участвовать в программе продвижения, должны стать членами кооператива «Финансовый Доктор». Для этого они пишут заявление, прикладывают две фотографии 3x4 «с уголком» и вносят вступительный взнос в размере 500 рублей и паевой взнос в размере 500 рублей.

Дистрибьютор имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НДС первого уровня,
 - 7,5%** всех своих НДС второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НДС третьего уровня.

Старший дистрибьютор

Квалификация

Чтобы выполнить квалификацию «Старший дистрибьютор», необходимо подписать трёх Дистрибьюторов на первом уровне.

Старший Дистрибьютор имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НДС первого уровня,
 - 7,5%** всех своих НДС второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НДС третьего уровня,
 - 7,5%** со всех своих НДС четвёртого уровня.

Координатор

Квалификация

Чтобы выполнить квалификацию «Координатор», необходимо подписать четырёх дистрибьюторов на первом уровне.

Координатор имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НД первого уровня,
 - 7,5%** всех своих НД второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД третьего уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД четвёртого уровня.
 - 7,5%** со всех своих НД пятого уровня.

Менеджер

Квалификация

Чтобы выполнить квалификацию «Менеджер», необходимо подписать пять Дистрибьюторов на первом уровне.

Менеджер имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НД первого уровня,
 - 7,5%** всех своих НД второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД третьего уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД четвёртого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД пятого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД шестого уровня.

Старший менеджер

Квалификация

Чтобы выполнить квалификацию «Старший менеджер», необходимо иметь четырёх Дистрибьюторов и одного Менеджера на первом уровне.

Старший менеджер имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НД первого уровня,
 - 7,5%** всех своих НД второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД третьего уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД четвёртого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД пятого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД шестого уровня.
- Получать бонус в размере **1%** со всех своих НД с седьмого уровня и до бесконечности до первого равного по квалификации.

Главный менеджер

Квалификация

Чтобы выполнить квалификацию «Главный менеджер», необходимо иметь трёх Дистрибьюторов и двух Менеджеров на первом уровне.

Главный менеджер имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НД первого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД третьего уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД четвёртого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД пятого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД шестого уровня.
- Получать бонус в размере **2%** со всех своих НД с седьмого уровня и до бесконечности до первого равного по квалификации.

Руководитель структуры

Квалификация

Чтобы выполнить квалификацию «Руководитель структуры», необходимо иметь двух Дистрибьюторов и трёх Менеджеров на первом уровне.

Руководитель структуры имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НД первого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД третьего уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД четвёртого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД пятого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД шестого уровня.
- Получать бонус в размере **3%** со всех своих НД с седьмого уровня и до бесконечности до первого равного по квалификации.

Директор

Квалификация

Чтобы выполнить квалификацию «Директор», необходимо иметь одного Дистрибьютора и четырёх Менеджеров на первом уровне.

Директор имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НД первого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД третьего уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД четвёртого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД пятого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД шестого уровня.
- Получать бонус в размере **4%** со всех своих НД с седьмого уровня и до бесконечности до первого равного по квалификации.

Лидер

Квалификация

Чтобы выполнить квалификацию «Лидер», необходимо иметь пять Менеджеров на первом уровне.

Лидер имеет право:

- Приобретать продукцию Компании со скидкой, установленной для квалификации «Дистрибьютор».
- Получать розничный доход (разница в цене для Дистрибьютора и для клиента).
- Получать вознаграждение с личного объёма, при выполнении установленных Компанией нормативов.
- Получать авторский гонорар в следующем размере:
 - 11%** со всех своих НД первого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД второго уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД третьего уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД четвёртого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД пятого уровня,
 - 7,5%** со всех своих НД шестого уровня.
- Получать бонус в размере **5%** со всех своих НД с седьмого уровня и до бесконечности до первого равного по квалификации.

Участники маркетингового плана

- Все НД компании участвуют в маркетинг-плане, начиная с квалификации «Дистрибьютор» и далее по карьерной лестнице.
- Все НД в течение месяца, в котором они выполнили квалификацию «Дистрибьютор», являются действующими и участвуют в карьере своего спонсора.
При расчёте гонорара и бонуса производится компрессия вверх, то есть расчёт выплат по маркетинг плану производится с учётом активных в данном календарном месяце Дистрибьюторов.
- Бонус выплачивается полностью с седьмого уровня плюс бесконечность со всех веток, кроме веток НД равного или выше статусом. При наличии равного или выше по квалификации в первом поколении бонус выплачивается только с седьмого уровня. Соответственно, если есть равный или выше по квалификации во втором поколении, то бонус выплачивается с седьмого и восьмого уровней и т. д.

rb-design.ru

Подтверждение статуса

Статус Дистрибьютора подтверждается один раз в год. Для подтверждения квалификации «Дистрибьютор» необходимо по истечении года с момента выполнения данной квалификации приобрести продукцию в объёме **20 баллов** по цене, установленной для Дистрибьютора в один из трёх следующих месяцев:

- либо в месяц перед сроком истечения действия квалификации «Дистрибьютор»,
- либо в месяц истечения срока действия квалификации «Дистрибьютор»,
- либо на следующий месяц.

Для получения авторских гонораров и бонусов необходимая минимальная закупка — **20 баллов**.

Вознаграждения с Личного объёма.

Каждый НД, начиная с квалификации «Дистрибьютор» и выше, имеет право на получение вознаграждения с Личного объёма при выполнении следующих нормативов:

▼ Личный объём	▼ Вознаграждение
От 20 до 40 баллов	5%
От 40 до 60 баллов	7%
60 баллов и более	10%

Схема №1

Квалификация и размер авторского гонорара низших ступеней.



Схема №2

Квалификация
высших ступеней.

Старший менеджер

В первом уровне:
1 Менеджер и 4 Дистрибьютора

Менеджер Дистрибьютор Дистрибьютор Дистрибьютор Дистрибьютор

Главный менеджер

В первом уровне:
2 Менеджера и 3 Дистрибьютора

Менеджер Менеджер Дистрибьютор Дистрибьютор Дистрибьютор

Руководитель структуры

В первом уровне:
3 Менеджера и 2 Дистрибьютора

Менеджер Менеджер Менеджер Дистрибьютор Дистрибьютор

Директор

В первом уровне:
4 Менеджера и 1 Дистрибьютор

Менеджер Менеджер Менеджер Менеджер Дистрибьютор

Лидер

В первом уровне:
5 Менеджеров

Менеджер Менеджер Менеджер Менеджер Менеджер

Терминология

Сеть

Все НД, лично вами привлеченные в компанию, а также все их нижестоящие НД.

Баллы за продукцию

Каждой продукции соответствуют баллы, выраженные в условных единицах и указанные в прайс-листе.

Личный объём (ЛО)

Объём продукции, который вы приобрели на свой регистрационный номер в течение месяца плюс объём продукции, выкупленный вашими нижестоящими кандидатами, в случае если они не стали дистрибьюторами по истечении отчётного месяца.

Групповой объём (ГО)

Совокупный объём продукции, приобретённый в течение месяца вами на свой регистрационный номер и всеми НД вашей сети на их регистрационные номера.

Прайс-лист

Наименование карты ▼	Стоимость для клиента ▼	Стоимость для НДС ▼	Количество баллов ▼
Индивидуальная	2500 р.	2000 р.	20
Армейская	3500 р.	3000 р.	30
Фамильная	6000 р.	4500 р.	45
Корпоративная	12 000 р.	9000 р.	90
VIP	24 000 р.	18 000 р.	180

rb-design.ru

Контактная информация

52

Центральный офис

Адрес: г. Москва, Неманский проезд, д. 4 корп. 2

Тел.: 8 (800) 555-55-44 (бесплатная линия), 937-68-21, 937-68-22, факс 937-49-80

Веб-сайт: www.findoc.su

E-mail: info@findoc.su

Председатель правления КПКГ «Финансовый Доктор»: Адамовский Руслан

Директор: Рахманов Гумар Тимурович

Представительство в Санкт-Петербурге и учебный центр КПКГ «Финансовый Доктор»

Адрес: Лиговский проспект, д. 73, офис № 602

Тел.: 8 (812) 572-33-51, 8 (921) 354-94-70

E-mail: spb@findoc.su

Руководитель представительства: Шумская Анна Сергеевна

Руководитель учебного центра: Амерханов Булат Асфантович

Представительство в Нижнем Новгороде

Адрес: ул. Максима Горького, д. 117, офис № 304

Тел.: 8 (831) 78-57-95

E-mail: nnovgorod@findoc.su

Руководитель представительства: Годин Алексей Владимирович